

## Bericht zur Evening Lecture „ The Changing Role of Contracts in the Contemporary Economic Environment“

Zum Abschluss der “Evening Lectures“ für das Sommersemester 2022 in Kooperation mit dem Austrian Hub des European Law Institutes referierte **Prof. Lisa Bernstein**, Wilson-Dickinson Professor of Law von der University of Chicago Law School, am 08. Juni über „The Changing Role of Contracts in the Contemporary Economic Environment“. Die Veranstaltung, die als Online-Event ausgerichtet wurde, wurde von **Univ.-Prof. Dr. Susanne Augenhofer, LL.M. (Yale)** organisiert wie auch moderiert und eingeleitet durch eine Begrüßung des Studiendekans Univ.-Prof. Dr. Bernhard Koch, LL.M. (Michigan).

Gemeinsam mit ihrem Co-Autor Brad Peterson, Partner bei Mayer Brown LLP, stellte Prof. Bernstein die wichtigsten Ergebnisse ihrer Studie zu „Managerial Contracting“ vor, die erst im Februar dieses Jahrs erschienen ist. In ihrer Studie untersuchten sie die Ausgestaltung der vertraglichen Beziehungen zwischen Produzenten und Zulieferern innerhalb der Lieferkette in der amerikanischen, verarbeitenden Industrie.

So ergaben die Untersuchungen, dass durch die Anwendung gewisser „managerial provisions“, also gestaltender Klauseln in den Vertragsbeziehungen, eine größere Interaktion zwischen den Unternehmen stattfindet, die



zunächst prozessbasiertes und daraufhin ggf. sogar zwischenmenschliches Vertrauen aufbauen kann. Im Ergebnis können so gerichtliche Auseinandersetzungen vermieden und die Qualität der Kooperation zwischen den Unternehmen gesteigert werden.

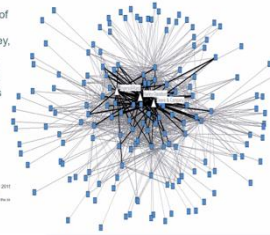
„Managerial Contracting“ fordert die beteiligten Parteien aber auch heraus: so ist es erforderlich, dass einerseits die Zulieferer dem Abnehmer Zugriff auf geschäftliche Daten gewähren und andererseits der Abnehmer beratend tätig wird, um die Produktivität auf beiden Seiten erhöhen zu können.

Im Anschluss an den Vortrag diskutierten Prof. Bernstein und ihr Co-Autor Brad Peterson lebhaft mit dem Publikum unter anderem über erforderliche Wettbewerbsbedingungen sowie Risiken des „Managerial Contracting“.

Wir möchten uns herzlich bei Prof. Bernstein und Herrn Peterson für den spannenden Vortrag und die angenehme Diskussion bedanken!



Figure 1. Sociogram of the Connections Between Deere, Harley, Ingersoll and their Suppliers (dark lines) and the relationships between the suppliers (grey lines)



Journal of Legal Analysis, Volume 7, Issue 2, Winter 2015  
Pages 161-182. DOI: 10.1093/jlla/llv005  
This article is published by Oxford University Press. All rights reserved. No part of this article may be reproduced without the prior written permission of Oxford University Press.

