



Head of Sales (w/m)

Zooners ist eine Internet-Plattform zur Freizeitplanung. Benutzer suchen nach multimedialen Visitenkarten von Plätzen und Veranstaltungen - so genannten Zooncards - und speichern sie auf ihrer persönlichen Pinnwand.

Wir haben im Jahr 2010 viel vor und suchen ab sofort für unseren Standort in Wien eine/-en engagierte/-n Vertriebsmitarbeiter/-in zur Vermarktung unserer Premium-Mitgliedschaft im B2B-Bereich.

Aufgaben

- ▶ Strategische Planung und Durchführung sämtlicher Vertriebsaktivitäten
- ▶ Kundengewinnung und die Erschließung neuer Märkte (B2B)
- ▶ Administrative Abwicklung aller Sales-Aufgaben

Anforderungen

- ▶ Ausbildung und/oder Berufserfahrung in Vertrieb und Marketing
- ▶ Selbstständigkeit, Engagement und Kommunikationsstärke
- ▶ Hohe Internetaffinität und Interesse an Web 2.0-Themen

Kontakt

Du hast Lust auf neue Herausforderungen in einem jungen, motivierten Team?
Freust dich auf abwechslungsreiche Aufgaben und den Vertrieb eines innovativen Kommunikationsmediums?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung bis zum 17. Jänner 2010
an jobs@zooners.com!