



## PRAKTIKANT (M/W) – FÜR DIE MARKE DYNAFIT

ab Herbst 2017



Für unser ambitioniertes Sales-Team in DE/AT suchen wir ab Herbst 2017 für 6 Monate Verstärkung!

### DEINE AUFGABEN:

- Du unterstützt unseren Sales Manager im Tagesgeschäft und arbeitest bei der Koordination und Umsetzung diverser Projekte mit
- Du verantwortest eigene Projekte für das Key Account Management von Dynafit in Deutschland und Österreich
- Du hilfst bei der Optimierung und Umsetzung unserer Sales-Strategien
- Du bereitest Kundengespräche und –präsentationen vor und bist selbst dabei
- Du erstellst Umsatz- und Wettbewerbsanalysen, sowie die Auswertung von KPIs für unsere Athleten-Marke
- Du begleitest interne Meetings und hilfst bei der Koordination unserer Außendienst-Teams
- Du arbeitest eng mit unseren Innendienst- und Marketing-Teams zusammen



### DEIN PROFIL:

- Student/in der Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Sales
- Erste berufliche Erfahrungen z.B. durch Praktika
- Sicherer Umgang mit MS Office (v.A. Excel und PowerPoint)
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Sicher im Umgang mit Kunden und Partnern
- Absolute Bergsportaffinität ist ein Muss und Kenntnisse unserer Produkte sind von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse



**DYNAFIT** als Marke verpflichtet sich gegenüber Bergsportlern, insbesondere Skitourenenthusiasten im Winter und Bergläufern im Sommer, um diese mit den innovativsten, leichtesten und qualitativ hochwertigsten Produkten auszustatten. Unsere Kernwerte sind dementsprechend Lightness, Performance, Speed und Technology. Als Teil der **Oberalp Austria** gehören wir der internationalen Oberalp Group mit Headquarter in Bozen/ Südtirol an. Neben DYNAFIT erweitern die Eigenmarken SALEWA, POMOCA und Wild Country – sowie Speedo und Silva als Vertriebsmarken unser Kompetenzportfolio.



Oberalp Austria, Oberalp Austria GmbH, Furtmuehlstrasse 34,  
5101 Bergheim; [www.oberalp.com](http://www.oberalp.com); [job@oberalp.de](mailto:job@oberalp.de); z.Hd. Kristina  
Förtsch